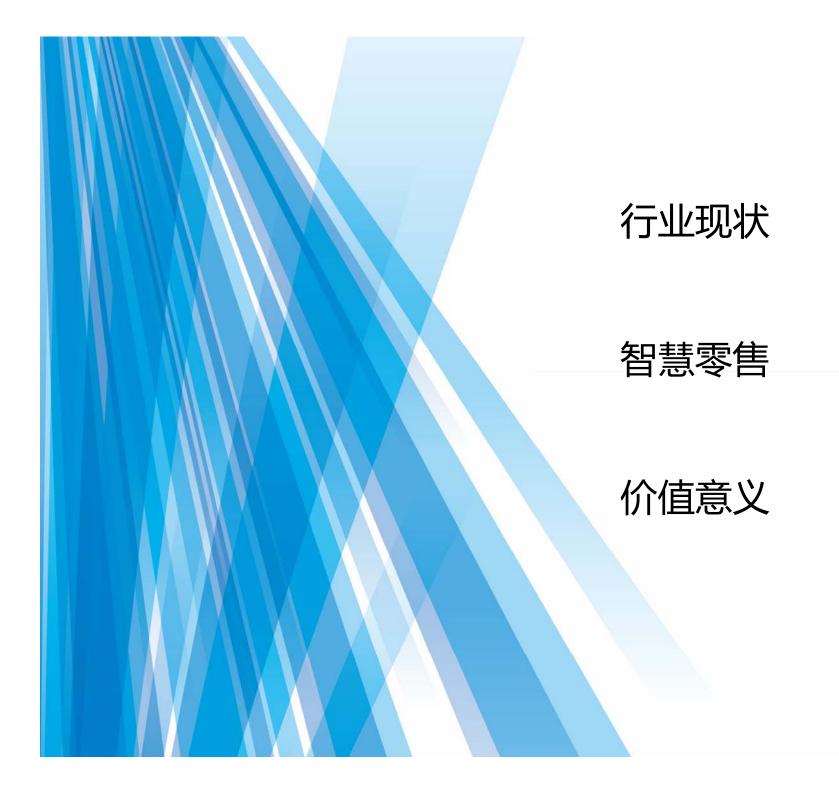


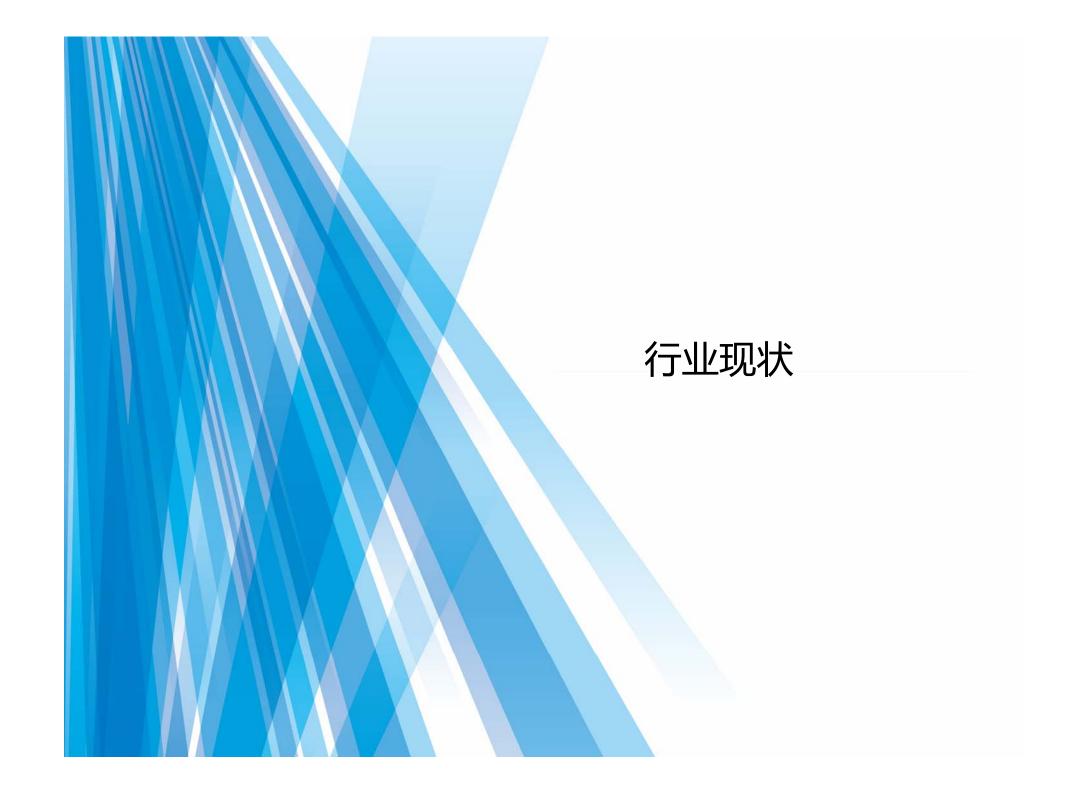
打造智慧零售4S店服务体系

永达汽车 唐亮









行业现状

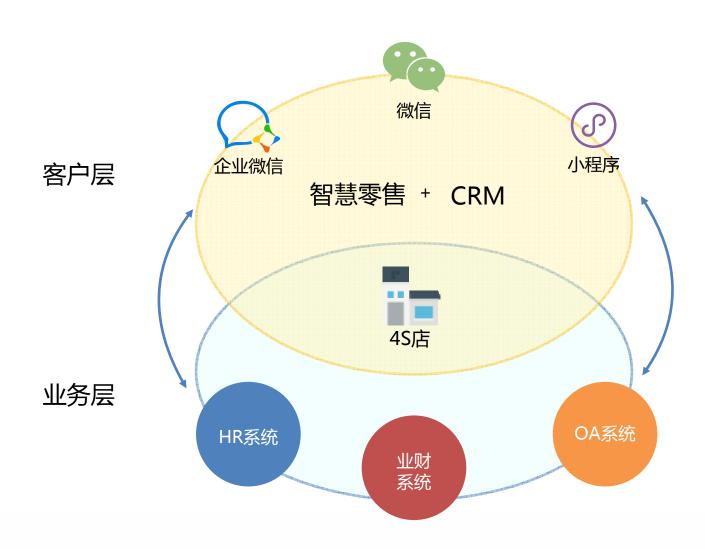


- 消费频次低,客户对企业的粘性差
- 对客户认知度低,差异化营销难
- 多条线员工服务,客户体验感差
- 服务同质化,核心竞争力缺乏





一 系统架构 一





— 智慧零售体系 -

人脸识别

获取客户信息 分析客户动向 线上试乘试驾

提升流程效率 节省物料成本

满意度问卷

了解客户感受 及时解决问题

车辆体检报告

获悉车辆情况 提升工作效率

客户到店

前台引导

销售接待

信息完善

客户回访

售后预约

业务接待

车辆施工

交车离店

线上展厅日志

客户自主选择 提高接待效率

我的客户

整合客户信息标签客户特性

在线预约

手机在线预约 了解工位情况 维修进度条

实时了解进度 管控车间情况 车主二维码

维护客户隐私 丰富服务方式



一 试乘试驾 -

DRIVING



- 提升销售顾问工作效率
- 减少耗材使用节约成本
- 减少客户试驾等待时间
- 通过数据分析销售业务



● 市场需求 ● 客户热度 ● 热门车型



一 预约保养 -

MAINTENANCE



- 便于顾问与客户建立链接
- 可以预约的时间—目了然
- 客户预约的操作简单便捷



- 客户车辆信息
- 客户保养习惯
- 门店忙闲时段



一 客户满意度

SATISFACTION



- **又时获取客户负面反馈**
- 及时跟进解决客户服务需求
- 及时了解企业经营短板
- 转变传统电话回访机制



- 员工的真实服务水平
- 客户的真实服务诉求



一 我的客户 —

CUSTOMER

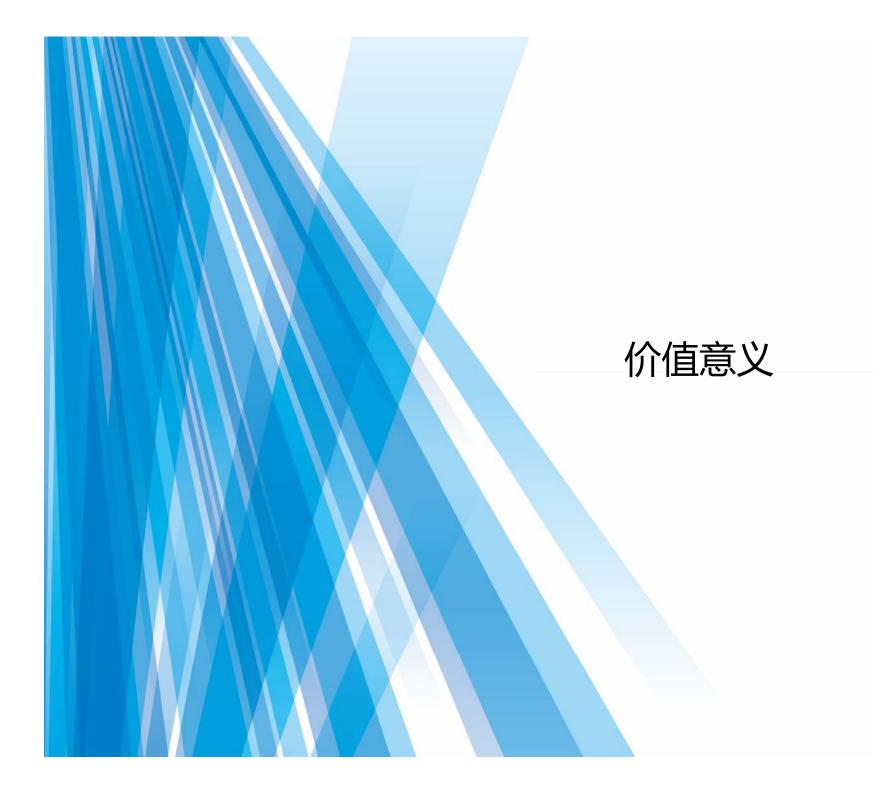


- 客户画像更加个性丰富
- 与客户交流更有针对性
- 智慧永达数据集成中心
- 解决人员更迭带来的客户继承问题



- 客户个性化标签
- 客户全生命周期数据管理





对客户



出行服务管家

TRAVEL 满足全方位出行需求

SERVICE 客户为核心的服务圈

MANAGER 专人专属的贴心管家



对管理

OPERATE 实现敏捷智慧<mark>运营</mark>

EFFICIENCY 管理<mark>效能</mark>显著提升

UPGRADE 通过数据驱动升级



运营效能升级





谢 谢! 2018.11.2



